



Technico-Commercial Sédentaire Électricité H/F

La Roche-sur-yon, Pays-de-la-loire

VECTEUR HUMAIN, Cabinet régional indépendant expert en Approche directe et RH, recrute pour l'un de ses clients, la COVAP (Comptoir Vendéen pour l'Artisan Plombier), une coopérative d'achats multirégionale de 170 collaborateurs créée en 1982 (présente à aujourd'hui sur 8 départements), progressiste, et en pleine croissance, regroupant à ce jour plus de 500 Artisans (secteurs sanitaire, cuisine, électroménager, chauffage et électricité).

La COVAP est membre d'un groupement national, l'ORCAB (Organisation des Coopératives d'Achats pour les Artisans du Bâtiment). Elle réalise à date un chiffre d'affaires de près de 65M€, et se donne les moyens de ses ambitions !

Dans le cadre d'une création de poste, dans un contexte de fort développement, nous recrutons son futur(e) :

Technico-Commercial Sédentaire Électricité H/F

Votre mission :

Rattaché(e) au Responsable du service Électricité, au sein d'une équipe de 5 collaborateurs, vous êtes en charge de commercialiser les produits/équipements d'électricité (courant fort et courant faible) et de domotique auprès des adhérents de la coopérative, voire de chiffrer leurs projets, en leur apportant les solutions techniques adaptées.

Voici un aperçu de vos missions principales :

- Conseiller techniquement sur les produits, voire réaliser les chiffrages des projets au bénéfice des adhérents de la coopérative ;
- Rechercher de produits et/ou équivalences si besoin, proposer des solutions en cas de dysfonctionnement du matériel et/ou du délai de livraison ;
- Établir les devis, puis assurer la passation des commandes adhérents ;
- Assurer la veille technologique et concurrentielle, le suivi des nouveautés, et les informations et formations auprès des adhérents sur les nouveaux matériels ;
- Organiser/participer à l'animation d'événements pour les adhérents en accord avec les agences de la coopérative et les animateurs réseau présents sur le terrain.

Votre Profil :

De formation technique (en génie électrique, électrotechnique, ...) et/ou commerciale de type Baccalauréat minimum, idéalement de type Bac 2 ou Licence Professionnelle, vous justifiez d'une première expérience professionnelle commerciale réussie de 2 à 3 ans dans le domaine du bâtiment.

Vous avez de préférence évolué au sein d'une entreprise en relation B to B : au sein d'un bureau d'études, dans le secteur de la distribution/négoce (voire de la GSB) ou chez un fabricant/fournisseur de matériel électrique.

Vous êtes en mesure de répondre techniquement aux demandes de nos clients professionnels (artisans) en les conseillant sur leurs projets et les produits référencés, afin de répondre au mieux à leurs attentes et à leur budget.

Vous êtes à l'aise techniquement et relationnellement avec les fournisseurs.

Vous disposez impérativement de bonnes connaissances techniques des produits d'électricité courant fort/courant faible et de domotique, et à minima, sur le marché domestique, voire du tertiaire.

Référence

23080811550

Date de publication

08/08/23

Entreprise

Vecteur Humain

Région

Pays-de-la-loire

Ville

La Roche-sur-yon

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Grâce à votre écoute, votre rigueur et votre sens du service, vous êtes en mesure de satisfaire au plus près aux besoins de nos clients professionnels externes (adhérents) et internes (acheteurs).

Conditions d'emploi :

Contrat en CDI

Evolution envisageable

Localisation La Roche-sur-Yon (85)