



Chargé d'Affaires en Génie Thermique et Climatique (H/F) Massy, Ile-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Dans le cadre du développement de notre client référence dans le secteur du génie climatique et afin de renforcer ses équipes, nous recherchons un(e) :

Chargé d'Affaires en Génie Thermique et Climatique (H/F)

Votre mission :

Le chargé d'affaires en génie thermique et climatique prend en charge des missions allant de la conception des installations thermiques et climatiques jusqu'à la réception des travaux et contribue à la bonne réalisation de la garantie et du contrat d'entretien. Il gère son chantier sur les lots CVC / DSF / PLB / RIA comme un centre de profit. Parmi vos missions :

Technique

- Chiffrage et recherche de solutions techniques en rapport avec les besoins du client et la réglementation dans le cadre des activités Travaux et Service
- Pré-exécution (études, dimensionnement réseaux et équipements, dossier d'exécution)

Organisation

- Coordonner et animer en mettant en oeuvre les moyens humains et techniques nécessaires à la réalisation des projets
- Suivre et maîtriser la rentabilité des affaires en veillant au respect des délais, des conditions contractuelles et des impératifs de sécurité, selon le cadre défini par la politique HSE, et de qualité
- Respect des critères de faisabilité, de solvabilité à court terme, de la trésorerie et des conditions de paiement

Les déplacements en moyenne 3 jours / semaine.

Dans la mesure du possible, le/la Chargé(e) d'Affaires intervient dans la région concernée et les régions limitrophes mais il/elle peut être amené(e) à faire des déplacements au niveau national.

Votre Profil :

Bac +2 ou 3 avec une forte expérience du génie énergétique ou Bac+5 / Ecole d'ingénieur avec spécialisation en génie énergétique

Permis B (Indispensable)

- Principes de la relation client
- Gestion de projet
- Normes, réglementation, DTU

SAVOIR-FAIRE :

- Analyser les besoins du client
- Elaborer et négocier des solutions techniques et financières
- Coordonner les différentes étapes d'un projet
- Capacité à encadrer
- Gestion des fournisseurs, sous-traitants, prestataires
- Contrôler la réalisation d'une prestation

Référence

23081611320

Date de publication

16/08/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Ile-de-france

Ville

Massy

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Traiter des dossiers de contentieux (litiges, réclamations ...)
- Capacité d'analyse et de synthèse
- Goût de la conduite des affaires, de la technique et des hommes

SAVOIR-ÊTRE :

- Sens relationnel ; goût du service et de la relation client
- Coopératif ; aimant le travail d'équipe
- Autonome et réactif
- Rigoureux et organisé
- Honnête correct et loyal

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Massy (91)