



Commercial(e) location immobilière (H/F) - Blois

Blois, Centre-val-de-loire

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Commercial(e) location immobilière (H/F) - Blois

Votre mission :

Sous la supervision du responsable de pôle et sous l'autorité du responsable commercial & gestion locative, vous serez amené(e) à animer la commercialisation d'un portefeuille de logements vacants ou en cours de libération, sur l'ensemble du patrimoine, et d'engager toutes les démarches de captation de demandeurs de logements (instruction de dossiers, prospection, communication...).

- Analyser des demandes de logement, mise à jour et suivi.
- Assurer l'accueil physique et téléphonique des clients (prospects / demandeurs)
- Assurer la coordination avec les services techniques (patrimoine et régie) pour garantir la mise à disposition rapide des logements vacants
- Effectuer toutes les démarches administratives et commerciales afin de proposer des logements en adéquation avec les besoins, les ressources et la situation des prospects
- Réaliser l'ensemble des actions de commercialisation et de prospection (mailing entreprise, boîtage de flyers, etc.)
- Réaliser les visites commerciales, assurer le suivi et le reporting de ces visites, renouvellement des annonces
- Veiller à la mise à jour de l'ensemble des outils informatiques (candidat, logement...) et en assure le suivi, afin de garantir la fiabilité des données
- Constituer l'ensemble de dossier d'attribution pour présentation du candidat en CAL, et assure l'auto-contrôle de la conformité des dossiers de demande de logement
- Assurer la coordination avec le pôle administratif et le pôle clientèle concernant la mise à jour des demandes de logement, des attributions, des éditions de baux, et de transmission de responsabilité
- Assurer le suivi du dossier d'attribution et réalise l'ensemble des démarches jusqu'à la signature du bail et entrée

Votre Profil :

De formation supérieure commerciale ou immobilière (BTS), vous justifiez d'une expérience réussie de 2 ans en gestion et commercialisation de logements locatifs (stages et/ou alternance(s) compris), idéalement dans le logement social.

Doté(e) d'une fibre commerciale avérée, vous avez un goût prononcé pour les relations humaines et une capacité d'adaptation rapide à des interlocuteurs variés.

Organisé(e), polyvalent(e) et autonome, vous appréciez le travail en équipe. Vous maîtrisez l'outil informatique.

Alors, postulez !

Permis B obligatoire

Conditions d'emploi :

Référence

23101816040

Date de publication

18/10/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Centre-val-de-loire

Ville

Blois

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI

Avantages: 13ème mois, prime d'ancienneté, intéressement, prime vacances

Lieu : Blois (41)