



Technico-commercial (H/F) - Vitrolles Vitrolles, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre partenaire spécialiste de la vente et la location de matériels de manutention/Levage recrute un/e :

Technico-commercial (H/F) - Vitrolles

Votre mission :

Placé(e) directement sous la responsabilité du responsable de l'agence, votre rôle consiste à contacter les clients et prospects pour leur présenter et leur proposer:

- La location de nos matériels avec tous les services associés
- La vente de machines neuves ou d'occasion
- La gestion du portefeuille
- La prospection physique et téléphonique
- La négociation de solutions et services
- La participation à toutes les manifestations commerciales organisées par l'entreprise
- Le renseignement et le suivi régulier de la base de données client
- Effectuer un reporting

Votre Profil :

De formation commerciale et/ou technique, vous possédez une expérience réussie dans la vente en BtoB, idéalement de biens d'équipements ou services techniques (matériels de manutention / TP ou agricole, véhicules Industriels, outillage, BTP, industrie...). Autonome, tenace et rigoureux(se), vous avez le sens du challenge et une forte culture du résultat.

Vous avez par ailleurs une bonne connaissance du tissu économique de votre région vous permettant de développer votre activité efficacement par la prospection.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Vitrolles (13)

Référence
23102314260

Date de publication
23/10/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Paca

Ville
Vitrolles

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI