



TECHNICO-COMMERCIAL(E) (H/F) - Nantes Nantes, Pays-de-la-loire

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client est spécialisé dans la distribution, il est reconnu en tant qu'expert pour accompagner ses clients btob vers la mise en oeuvre de solutions. En quête de croissance, l'entreprise place l'innovation au coeur de ses préoccupations. Actuellement, elle recherche activement pour le département 44, afin de renforcer son équipe et soutenir son engagement envers le développement un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL(E) (H/F) - Nantes

Votre mission :

En tant que membre de l'équipe Relation Client, votre responsabilité principale sera d'apporter une expertise technique sur les prescriptions de divers matériels, couvrant différents domaines tels que l'éclairage, l'automatisme, l'appareillage, le matériel industriel... Vos missions spécifiques incluront :

- Commercialiser et promouvoir nos produits et services auprès de notre clientèle BtoB
- Guider les clients en fonction de votre niveau d'expertise
- Élaborer des devis
- Gérer les demandes techniques et traiter les réclamations éventuelles
- Négocier les prix et les délais
- Effectuer des relances actives concernant les propositions techniques et commerciales faites aux clients
- Gérer les appels entrants et sortants
- Saisir et suivre les commandes

Votre Profil :

- Idéalement une formation en électrotechnique, CVC
- Bonne communication
- Autonomie
- Esprit d'équipe
- Sens de la satisfaction client

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Nantes (44)

Référence

23111314550

Date de publication

13/11/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Pays-de-la-loire

Ville

Nantes

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI