



Technico-commercial (H/F) - Aix-en-Provence

Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Technico-commercial (H/F) - Aix-en-Provence

Votre mission :

Acteur majeur sur le marché des solutions fixes de protection incendie, notre client accompagne des projets dans les secteurs industriels, tertiaires ou logistiques.

Rattaché(e) à l' Agence Méditerranée, vous commercialisez des projets et services sur le secteur PACA.

Vous jouerez un rôle clé dans le développement du chiffre d'affaires de votre secteur, conformément aux objectifs définis dans le plan d'activité commercial.

Votre double compétence commerciale et technique vous permettra d'assurer une présence continue auprès de vos clients et prospects tout au long du processus commercial.

- Chiffrage :

Effectuer les relevés sur sites

Réaliser le chiffrage (dimensionnement technique de l'installation, consultations des fournisseurs et sous-traitants),

Optimiser les solutions techniques en consultant la direction technique ou le bureau d'études si nécessaire,

Faire valider la fiche de prix (marge, rabais éventuels...) par votre responsable hiérarchique et définir une stratégie commerciale par affaire,

Réaliser l'alignement technique avec le client.

- Commercial :

Définir votre stratégie commerciale en lien avec votre hiérarchie

Prospecter les nouveaux clients en utilisant votre connaissance du tissu commercial local ainsi que les moyens suivants mis à votre disposition: base de données prospects, outil d'appels d'offres en ligne...

Réaliser le suivi commercial des affaires jusqu'à la signature du contrat,

Participer aux réunions commerciales et alimenter les tableaux de bord,

Être force de proposition vis-à-vis de la Direction Commerciale,

Animer la réunion d'enclenchement.

- Qualité / HSE :

Appliquer les procédures - instructions Qualité,

Traiter les réclamations clients,

Être force de proposition pour l'amélioration continue du système QHSE,

Remonter tous les dysfonctionnements et anomalies au service QHSE.

Votre Profil :

Issu d'une formation technique, vous disposez d'une expérience confirmée dans le domaine de la protection incendie

Vous êtes dynamique, autonome, rigoureux(se) et avez le sens du service clients

Référence

23112818030

Date de publication

28/11/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Aix-en-provence

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein

- CDI

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)