



Responsable Ventes & Marketing Travaux Publics (H/F) Agen, Nouvelle-aquitaine

?? À propos de nous :

Je suis Tifanie Abdert, consultante au sein du cabinet de recrutement Harry Hope Bordeaux. Nous recherchons actuellement le prochain Responsable Ventes & Marketing Travaux Publics L.S.E. - Région Sud-Ouest H/F en CDI pour l'un de nos clients.

Nous recherchons un(e) :

Responsable Ventes & Marketing Travaux Publics (H/F)

Votre mission :

Description du Poste :

Votre rôle sera de détecter les nouvelles opportunités de développement à travers les offres de l'entreprise et de gérer un portefeuille clients sur un périmètre défini. Familier du secteur des travaux d'infrastructures, votre mission sera de gérer un portefeuille de clients, l'animer et de développer les produits de spécialité de l'entreprise. Dans votre mission, vous serez épaulé par le chef de marché, l'expert technique ainsi que l'ensemble de l'équipe commerciale et marketing du groupe.

Vos missions principales seront les suivantes (liste non exhaustive) :

Gestion commerciale (70% du temps environ)

- Appliquer la stratégie commerciale définie en accord avec le chef de marché.
- Animer le portefeuille client et suivre l'activité du secteur des TP sur la zone définie.
- Développer le réseau au sein des acteurs du marché (sociétés de génie civil, laboratoires, bureaux d'études, administrations...).
- Prospector de nouveaux marchés.
- Mettre en place et respecter le budget de vente prévisionnel (CA, forecast, tonnage, prix de vente, marge contributive...).
- Réaliser des offres de prix et suivre des chantiers de TP en s'assurant de la satisfaction des clients.
- Reporting ascendant, régulier et précis.

Développement de nouvelles applications (30% du temps environ)

- Participer aux actions de promotion du groupe de produits/services : salons professionnels, animation des journées techniques...
- Veille technologique et concurrentielle afin de consolider la position et l'offre globale de la société.
- Réaliser des études de marché et évaluer le potentiel économique de nouvelles opportunités.
- Développer de nouveaux produits et de nouvelles applications, en particulier dans le domaine des enrobés bitumineux.

Votre Profil :

Profil Recherché :

Expérience souhaitée de 3 ans minimum dans une fonction similaire.

Connaissance approfondie du secteur géographique appréciée (Sud-Ouest) et du secteur d'activité (TP).

Sens du commerce et de la relation client.

Connait les tendances, enjeux et leviers des métiers clients.

Maitrise de l'exercice budgétaire.

Habitué aux incoterms, aux responsabilités des contrats.

Maitrise des outils de bureautique et ayant déjà exploité des logiciels de gestions (ERP, CRM) idéalement.

Bon niveau d'anglais requis.

Référence

23122910340

Date de publication

29/12/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Agen

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Permis B obligatoire car déplacements très réguliers.

Comment Postuler Si cette opportunité vous parle, n'hésitez pas à me contacter par e-mail à l'adresse suivante : tifanie.abdert@harry-hope.com, ou à visiter mon profil LinkedIn : Tifanie Abdert. Je suis également disponible pour toute information complémentaire.

Harry Hope Bordeaux - Éclairons Votre Avenir Professionnel !

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Agen (47)