



Attaché Technico Commercial (H/F) - Rognac Rognac, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client est une entreprise spécialisée dans la location de matériel d'équipement pour le BTP, l'industrie, l'événementiel, les collectivités locales et les particuliers. Depuis sa création, la société n'a de cesse de poursuivre sa stratégie de développement sectoriel sur le territoire français.

Nous recherchons pour ce client un(e) :

Attaché Technico Commercial (H/F) - Rognac

Votre mission :

- Etablir une veille commerciale du marché (chantiers, matériel, prix, concurrence...),
- Prospector afin de développer votre portefeuille client
- Visiter les clients et les prospects ciblés, présenter l'offre commerciale de la société
- Identifier les besoins, accompagner, conseiller chaque entreprise dans leur chantier en réalisant des offres commerciales
- Négocier les contrats en accord avec la politique commerciale de l'entreprise
- Suivre son client de l'offre jusqu'à la facturation
- Reporting

Votre Profil :

Issu(e) d'une formation commerciale (Bac+2 minimum), vous avez le goût des challenges et un esprit d'équipe, vous avez un vrai talent de négociateur et un réel sens du service client.

Votre aisance relationnelle, votre sens du service, votre rigueur administrative et votre implication vous permettront de réussir dans votre mission.

Une expérience professionnelle réussie dans un environnement similaire sera un plus.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Rognac (13)

Référence

24011114250

Date de publication

11/01/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Rognac

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI