



Technico-commercial itinérant (H/F) - La Rochelle

La Rochelle, Nouvelle-aquitaine

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client, une entreprise majeure opérant dans le domaine de la construction métallique et des solutions photovoltaïques, recherche actuellement des professionnels talentueux pour renforcer son équipe. Spécialisée dans la réalisation clé en main de divers projets tels que des bâtiments agricoles solaires, des ombrières solaires, des champs solaires et des kits au sol en autoconsommation, l'entreprise s'engage activement dans le développement des énergies renouvelables.

Dans le cadre de son expansion continue, notre client cultive une atmosphère professionnelle chaleureuse et collaborative, favorisant un esprit d'entreprise familial. Nous invitons les candidats passionnés par les énergies renouvelables à rejoindre une équipe dynamique et dévouée.

Nous recherchons un(e) :

Technico-commercial itinérant (H/F) - La Rochelle

Votre mission :

Le poste de technico-commercial implique une variété de responsabilités, de la gestion du travail de bureau à la conclusion de contrats chez le client, en passant par des visites techniques et commerciales. Le professionnel devra mener à bien ses études commerciales de manière autonome, gérant son flux de contacts entrants tout en créant de nouveaux grâce à la prospection.

Vos missions :

- Développer la zone géographique assignée,
- Fidéliser la clientèle existante par des actions régulières au sein du réseau,
- Participer à des salons, portes ouvertes et tout événement en lien avec le domaine d'activité,
- Réaliser des études techniques et commerciales, en analysant les besoins des clients et en proposant les solutions les plus adaptées sur le plan technique et économique.
- Mener des négociations commerciales,
- Accroître la notoriété et l'image de marque de l'entreprise en la représentant auprès des acteurs locaux publics et privés.

Votre Profil :

- Titulaire d'une formation Bac + 2, vous avez idéalement des compétences électriques et/ou photovoltaïques
- Maîtrise Pack Office, Visual Planning,
- Maîtrise des techniques de vente,
- Rigueur,
- Autonomie,
- Réactivité,
- Organisation,
- Flexibilité et adaptation,
- Esprit d'équipe

Référence

24011513460

Date de publication

15/01/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

La Rochelle

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Entretien de relations solides avec les clients,
- Force de proposition.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : La Rochelle (17)