



TECHNICO-COMMERCIAL(E) B&C (H/F) - La Rochelle (17) La Rochelle, Nouvelle-aquitaine

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client, un groupe industriel de renom spécialisé dans la conception, la fabrication, et la commercialisation de produits haut de gamme destinés aux particuliers et aux professionnels, recherche un(e) Technico-commercial(e) spécialisé(e) dans la vente au particulier pour son activité dans le domaine des aménagements extérieurs.

Nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL(E) B&C (H/F) - La Rochelle (17)

Votre mission :

Le rôle implique la gestion de contacts entrants et l'apport d'affaires sur une zone géographique spécifique de plusieurs départements. Les prospects seront fournis grâce à une politique de communication digitale, et vous participerez également à l'identification de projets par le biais de partenariats avec des prescripteurs.

- Réaliser des études de faisabilité technique.
- Négocier des contrats.
- Assurer le suivi des commandes.
- Entretenir des relations régulières avec la clientèle.
- Développer le parrainage.
- Étendre le réseau d'apporteurs d'affaires.
- Fournir un support technique avant-vente et après-vente sur des projets complexes.
- Résoudre les litiges et assurer la gestion des comptes clients.

Votre Profil :

- Titulaire d'un Bac +3 ou justifier d'une expérience significative dans le domaine des aménagements extérieurs.
- Bonne communication
- Rigueur
- Autonomie
- Force de proposition

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : La Rochelle (17)

Référence

24020116530

Date de publication

01/02/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

La Rochelle

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI