



## Commercial Grands Comptes (H/F) - Nantes Nantes, Pays-de-la-loire

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client est une PME installée depuis plusieurs années sur le marché national. Spécialisé dans le commerce de gros CVC, il recherche dans le cadre de son développement un/une Responsable Grands Comptes.

Nous recherchons un(e) :

### Commercial Grands Comptes (H/F) - Nantes

#### Votre mission :

- Gérer et développer un portefeuille de grands comptes nationaux.
- Développer le chiffre d'affaires et accroître la part de marché.
- Établir la stratégie commerciale des comptes clés, tant au niveau national que régional.
- Prendre en charge la gestion d'un portefeuille de clients dans la région Pays-de-la-Loire.
- Veiller au suivi et au respect du référencement des clients dans votre zone d'intervention.
- Effectuer des visites régulières chez les clients du portefeuille.
- Produire des rapports statistiques sur l'activité commerciale, incluant des tableaux de bord et des indicateurs pertinents.
- Participer activement aux réunions commerciales.
- Rédiger des comptes rendus détaillés suite aux visites clients.

#### Votre Profil :

- Bac +2 avec idéalement une expérience de 3 ans sur un poste similaire
- Techniques de ventes
- Autonomie
- Rigueur
- Bon communication
- Force de proposition

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI  
Lieu : Nantes (44)

#### Référence

24021914040

#### Date de publication

19/02/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Pays-de-la-loire

#### Ville

Nantes

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI