



Sales Project Manager (H/F) - Tarbes

Tarbes, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Spécialisé dans les télécommunications, le rail et les infrastructures, la production/distribution d'électricité, l'entreprise est présente dans plus de 100 pays.

Pionnier de l'énergie avec plus de 40 ans d'expérience, intégré ce groupe c'est aussi contribuer à aider les clients à économiser de l'argent et réduire leurs impacts sur l'environnement.

Notre client, leader mondial de l'électronique de puissance à haute tension et de la conversion d'énergie, recherche un(e) :

Sales Project Manager (H/F) - Tarbes

Votre mission :

- Élaborer un business plan
- Piloter des projets
- Développer un portefeuille de nouveaux clients
- Établir les devis
- Effectuer des visites sur le terrain
- Être à l'écoute du marché et connaître son évolution
- Atteindre les objectifs de vente fixés par la direction
- Répondre aux demandes techniques du client
- Participer à la veille technologique et concurrentielle
- Collaborer à la résolution des éventuels problèmes de qualité
- Suivre et prendre en charge les différents rapports de vente
- Communiquer et échanger avec les autres commerciaux de l'équipe
- Respecter son niveau d'habilitation sur les sites clients
- Respecter les procédures et instructions qualités du SMQ

Votre Profil :

Tu as des connaissances électrotechniques, électroniques et conversion d'énergie.
Tu possède un bon niveau en Anglais.
Tu es diplômé d'un Bac + 3 minimum - Diplôme d'ingénieur en électronique de puissance.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Tarbes (65)

Référence

24030615510

Date de publication

06/03/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Tarbes

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI