



## Technico-commercial - Manutention (H/F) Besançon (25) Besançon, Bourgogne-franche-comte

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client, spécialisé dans le domaine de la manutention et du BTP, recherche un(e) :

### Technico-commercial - Manutention (H/F) Besançon (25)

#### Votre mission :

Rattaché au Responsable des ventes, vous êtes en charge de suivre et faire évoluer votre portefeuille client. Pour cela, il est nécessaire de connaître et maîtriser l'ensemble du process du cycle de vente, à savoir la prospection, la fidélisation, le développement, la négociation et la conclusion.

Vous êtes en charge de la préparation du cahier des charges, de l'offre et de la remise de l'offre, ainsi que du suivi de l'affaire une fois cette dernière transmise en interne.

Aussi, vous assurez les mises en route et les livraisons de vos dossiers.

#### Votre Profil :

Vous bénéficiez d'une expérience similaire dans un domaine technique / orienté TP - agricole.

Vous êtes à l'aise avec les produits techniques ainsi qu'avec le process du cycle de vente.

Idéalement de formation commerciale dans un domaine technique, vous aimez travailler en équipe mais êtes également à l'aise en solitaire. La prospection n'est pas une corvée mais un basique de votre activité.

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Besançon (25)

#### Référence

24031314500

#### Date de publication

13/03/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Bourgogne-franche-comte

#### Ville

Besançon

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI