



Technico Commercial Itinérant (H/F) Rouen Rouen, Normandie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Je suis responsable de la division Commerce et Marketing en Normandie et je recherche un Technico Commercial Itinérant (H/F) pour mon partenaire, acteur majeur de la construction de bâtiment spécialisé, dans le cadre d'un CDI.

Technico Commercial Itinérant (H/F) Rouen

Votre mission :

Vous intégrez un groupe avec des valeurs familiales et spécialisé dans le domaine de l'énergie. Vous êtes rattaché à votre responsable de secteur garantissant un management de proximité.

Votre mission est de prendre en charge le développement de votre portefeuille clients et de fidéliser vos partenaires exclusivement issus du monde agricole.

Vous êtes l'acteur principal sur le secteur des 4 départements suivants : Seine-Maritime ; Oise ; Somme ; Nord-Pas-De-Calais.

Afin de parvenir à ce déploiement, vous êtes en prospection itinérante 3 à 4 jours par semaine et le reste de votre temps est organisée en télétravail.

Vos principales missions sont :

- Développer votre secteur géographique ainsi que la notoriété du groupe
- Fidéliser vos clients existants par le biais d'actions régulières
- Comprendre et analyser de manière technique et financière les besoins de vos clients
- Concevoir et chiffrer des projets pour vos clients
- Mener des négociations commerciales

Votre Profil :

Des qualités telles que l'autonomie, la maîtrise des techniques de ventes, l'adaptabilité et surtout le goût du challenge sont demandées.

Un attrait pour le monde agricole est essentiel ainsi qu'une volonté de comprendre ces technicités.

Idéalement, vous comprenez l'enjeu de la transition énergétique dans notre société afin d'être convaincant dans vos futurs échanges.

Un accompagnement à votre arrivée sera organisé par le biais de tournées avec des commerciaux déjà performants sur différents secteurs.

Conditions d'emploi :

Référence

24051517090

Date de publication

15/05/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Normandie

Ville

Rouen

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI
Lieu : Rouen (76)