



Technico-commercial industriel (H/F) Toulouse Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Technico-commercial industriel (H/F) Toulouse

Votre mission :

En qualité de Technico-Commercial sédentaire, vous serez le maillon des commerciaux terrains.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de nos clients et veillez à leur satisfaction tout en développant les ventes.

Votre mission:

- Prospector et développer un portefeuille clients dans le secteur industriel
- Gérer les appels entrants des clients et répondre à leurs besoins de manière efficace.
- Négocier les contrats et les conditions commerciales avec les clients.
- Assurer un suivi régulier des clients existants et identifier de nouvelles opportunités de vente.

Collaborer avec les équipes techniques pour élaborer des propositions commerciales pertinentes

Votre Profil :

Nous recherchons un(e) Commercial sédentaire expérimenté(e) possédant des compétences solides dans la vente B2B, la communication et la négociation, de préférence dans le secteur industriel.

Si vous correspondez à ce profil, nous serions ravis de recevoir votre candidature

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)

Référence

24052017400

Date de publication

20/05/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI