



Commercial(e) H/F

Breuillet, Ile-de-france

Chez Paco Renov, nous sommes une entreprise familiale dynamique spécialisée dans la rénovation de l'enveloppe du bâtiment. Forts de notre expertise et de notre engagement envers la qualité, nous nous efforçons de fournir des solutions innovantes et durables à nos clients.

Nous recherchons actuellement pour rejoindre notre équipe un(e) :

Commercial(e) H/F

Votre mission :

En tant que Commercial(e) chez Paco Renov, vous serez chargé(e) de créer et développer un nouveau portefeuille clients afin de participer activement à la croissance de l'entreprise.

Votre mission consistera à prospecter de nouveaux clients, les suivre et les fidéliser. Les clients seront : des institutionnels, gestionnaires de patrimoine immobilier, architectes et maîtres d'oeuvres, syndics de copropriété, foncières, propriétaires d'immeubles ou d'hôtels.

Responsabilités :

- Prospecter activement de nouveaux clients et partenaires commerciaux tels que cités dans la description du poste.
- Établir et entretenir des relations durables avec les clients existants.
- Présenter nos services de manière convaincante et répondre efficacement aux besoins des clients.
- Collaborer étroitement avec l'équipe pour assurer la satisfaction et la fidélisation des clients.
- Participer aux assemblées générales des copropriétaires.
- Réaliser les négociations clients en suivant les objectifs de la direction.
- Suivre les affaires activement.
- Relances récurrentes et suivies de nos offres de prix auprès des prospects et clients.
- Participer à des événements professionnels et des salons pour promouvoir Paco Renov et élargir notre réseau.

Votre Profil :

Expérience confirmée en tant que commercial dans une entreprise du BTP (minimum 5 ans).

Excellentes compétences en communication et capacité à négocier.

Orienté(e) résultats, dynamique et autonome.

Passionné(e) par le secteur du BTP et motivé(e) par les défis commerciaux.

Permis de conduire valide.

Conditions d'emploi :

Poste à temps plein, avec déplacements à prévoir.

Rémunération attractive composée d'un salaire fixe (Salaire annuel brut : entre 36 Keuros et 60 Keuros selon expérience) et variable sur les ventes.

Si vous êtes prêt(e) à relever ce défi et à contribuer au succès de Paco Renov, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation (personnelle).

Référence

24070218480

Date de publication

02/07/24

Entreprise

Paco Renov

Région

Ile-de-france

Ville

Breuillet

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Rejoignez-nous pour faire partie de notre ambitieuse équipe !