



Commercial Sédentaire Génie Climatique H/F

Lesquin, Hauts-de-france

Nous recherchons pour l'un de nos clients, spécialiste de la distribution de matériel de chauffage et climatisation son prochain commercial sédentaire H/F.

Membre d'un réseau d'indépendants leader sur le marché, cette entreprise est déjà reconnue régionalement. Son succès et sa réussite, ce sont ses valeurs avec l'équipe ; une ambiance familiale, la confiance et l'honnêteté et sa proximité avec le client à travers le service, les conseils et sa disponibilité de produits.

Commercial Sédentaire Génie Climatique H/F

Votre mission :

Votre poste sera basé à notre agence de LESQUIN et vos missions, sous la direction du responsable d'agence, seront de :

- Prendre en charge la relation commerciale via le canal téléphone ou mail et par accueil direct des clients qui se présenteront à l'agence en traitant les devis et commandes
- Veiller au bon déroulement du cycle de vente, depuis la réception de la commande du client, jusqu'à sa livraison à l'endroit désigné ou son enlèvement
- Réaliser des activités de transmission d'informations, de vente conseil, de relance et de suivi commercial.
- Réaliser des actions de prospection en appel sortant.
- Apporter un support à l'équipe de vente itinérante dans le suivi et le développement de l'activité commerciale.

Vous pourrez être amené(e) à effectuer exceptionnellement des livraisons en cas d'urgence de livraison.

Votre Profil :

De tempérament commercial, vous avez une expérience entre 3 et 5 ans dans le domaine de la climatisation alors rejoignez et participez au développement d'une PME dynamique.

NIVEAU DE FORMATION : Bac Pro thermique

COMPETENCES TECHNIQUES- SAVOIR FAIRE :

- Bonne connaissance des produits dans le domaine de la climatisation et du secteur du bâtiment
- Expérience de la relation clientèle
- Utilisation de logiciel de gestion commerciale et connaissance des outils bureautique

PERMIS DEMANDE : B

APTITUDES PROFESSIONNELLES-SAVOIR ETRE :

- Vous êtes dynamique, curieux(se), organisé(e), enthousiaste, persévérant(e) et patient(e)
- Vous avez un bon sens du relationnel et aimez le travail en équipe.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI avec une période d'essai de 2 mois renouvelable
Durée hebdomadaire de travail et horaires : 35 H du lundi au vendredi
Statut : employé

Référence

24070813160

Date de publication

08/07/24

Entreprise

Ambition Way

Région

Hauts-de-france

Ville

Lesquin

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Salaire : fourchette de salaire annuel brut proposée entre 24 000euros et 27 000euros
selon expérience, prime annuelle en fonction des résultats de l'entreprise

Avantages : Mutuelle, tickets restaurants,

Moyens mis à disposition : formations techniques en interne

Télétravail : NON