



## Technico Commercial Menuiserie (H/F) Strasbourg Strasbourg, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre partenaire est une entreprise de construction spécialisée dans les escaliers ainsi que dans des projets de grande envergure. Avec une expertise technique reconnue, une gestion de projet efficace et un engagement envers la satisfaction client, ils offrent des solutions sur mesure.

Nous recherchons un(e) :

### Technico Commercial Menuiserie (H/F) Strasbourg

#### Votre mission :

En tant que Technico-Commercial, votre mission principale sera de développer et fidéliser la clientèle dans un objectif de durabilité pour chacune des parties. Vous travaillerez en étroite collaboration avec les artisans, les PME, les constructeurs de maisons individuelles, ainsi que les promoteurs immobiliers.

Responsabilités principales :

- Gestion commerciale d'un secteur géographique : Gérer commercialement un secteur géographique défini, en conseillant les clients dans la réalisation de leurs projets et en appliquant la stratégie commerciale du groupe.
- Organiser et suivre les opérations : Prospecter activement pour atteindre les objectifs de chiffre d'affaires fixés.
- Contractualiser les commandes en analysant leur contenu en termes de rentabilité et de conformité aux normes.
- Organiser et suivre les opérations, en veillant au bon déroulement des chantiers et à la qualité des poses jusqu'à la réception finale.
- Management fonctionnel : Coordonner les différents intervenants de l'équipe de pose, déclarer les sous-traitants et assurer leur accompagnement et leur formation.

#### Votre Profil :

Maîtrise des techniques de négociation et de prospection.  
Connaissance de la législation des appels d'offres des marchés publics et privés.  
Capacité à anticiper, à s'organiser et à prioriser.  
Excellentes compétences en communication et en relations interpersonnelles.

Aptitudes et connaissances :

Capacité à gérer un chantier et à coordonner une équipe.  
Connaissance des outils bureautiques et de la réglementation de la construction.  
Maîtrise des produits et des solutions proposés par l'entreprise.

Savoir-être :

#### Référence

24071511350

#### Date de publication

15/07/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Grand-est

#### Ville

Strasbourg

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Sens du relationnel et capacité à travailler en équipe.  
Capacité à s'adapter, à être agile et à résoudre les problèmes.  
Empathie et sincérité dans les relations avec les clients et les collègues.

**Profil recherché :**

Nous recherchons un candidat ayant une expérience réussie dans le domaine commercial, idéalement dans le secteur du BTP et plus particulièrement dans la menuiserie. Vous êtes dynamique, autonome et avez le sens du résultat. Votre disposition à comprendre les besoins des clients, à anticiper les problèmes et à proposer des solutions adaptées sera un atout majeur pour ce poste.

**Conditions d'emploi :**

- Type de contrat : CDI
- Lieu de travail : 100% home office

Vous serez rattaché au Responsable de région.

Lieu : Strasbourg (67)