



## Chargé d'Affaire Froid (H/F) Orange

Orange, France, Provence-alpes-côte D'azur

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

### Chargé d'Affaire Froid (H/F) Orange

#### Votre mission :

Le chargé d'affaires en froid industriel et froid vinicole joue le rôle d'interlocuteur principal avec les clients. Il leur présente des solutions sur mesure en fonction de leurs besoins, en tirant parti du savoir-faire et des capacités de production de l'entreprise. Il assure le suivi complet de leurs projets, depuis l'élaboration du devis jusqu'à la facturation finale.

- Évaluer les exigences et élaborer un cahier des charges détaillé.
- Prendre des mesures et des dimensions pour valider les plans.
- Effectuer des études techniques pour sélectionner les équipements en fonction de leurs caractéristiques techniques, écologiques et de leurs performances.-
- Établir une estimation des coûts de l'installation voire du contrat de maintenance, afin de proposer et négocier une offre commerciale à présenter aux clients.
- Élaborer des devis pour les travaux supplémentaires.
- Négocier et passer des commandes de matériel.
- Rechercher d'éventuels partenaires et sous-traitants.
- Rédiger et transmettre les documents administratifs aux clients.
- Améliorer le système qualité en veillant à la satisfaction des clients tout au long du chantier et avec le produit acheté.
- Participer aux réunions de chantier.
- Organiser les réceptions et gérer les réserves.
- Développer l'activité et prospecter de nouveaux clients.
- Analyser les appels d'offres.
- Fidéliser la clientèle.
- Se tenir informé des nouvelles technologies et des tendances du secteur.
- Fournir un rapport trimestriel des ventes.
- Atteindre les objectifs commerciaux fixés par la direction.
- Proposer des améliorations.
- Participer à l'optimisation des marges.
- Organiser le déroulement du chantier, y compris la location de logements, les moyens de transport et les manutentions.
- Anticiper les risques et les imprévus.
- Gérer et coordonner les équipes, notamment en établissant les plannings et les autorisations.
- Établir les plannings d'astreintes en collaboration avec le Responsable du Service Après-Vente.
- Assurer l'approvisionnement du matériel sur les chantiers.
- Fournir des rapports d'activités.

#### Votre Profil :

Diplômé(e) d'une formation supérieur (type Bac+2) spécialisée en génie thermique et énergétique  
Très bonnes connaissances dans les technologies utilisées par l'industrie de la réfrigération.

#### Référence

24071615030

#### Date de publication

16/07/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Provence-alpes-côte D'azur

#### Ville

Orange, France

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

**Compétences techniques:**

Maitriser et concevoir une étude de faisabilité technique  
Vérifier les conditions de réalisation d'un chantier  
Suivre la réalisation d'une prestation technique  
Analyser les documents techniques contractuels  
Créer et gérer un planning détaillé  
Suivre les approvisionnements  
Réaliser/réceptionner le chantier

**Compétences commerciales:**

Maîtriser les techniques de vente commerciale incluant des caractéristiques techniques, de négociation et de prospection.  
Sens relationnel  
Faire preuve de persuasion  
Négocier un contrat de vente  
Analyser les résultats des ventes  
Déterminer des mesures correctives  
Négocier et comparer les offres d'achats de matériel  
Piloter l'aspect financier

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI  
Lieu : Orange (84)