



TECHNICO-COMMERCIAL(E) ENERGIE (H/F) Strasbourg Strasbourg, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique. Notre partenaire est une superbe société de services aux entreprises dans le domaine de l'énergie, basée dans la région de Strasbourg.

Nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL(E) ENERGIE (H/F) Strasbourg

Votre mission :

Dans le cadre du développement de leur activité, nous cherchons un(e) technico-commercial(e) rattaché(e) au Responsable commercial. Vous aurez pour mission principale de prospecter et de participer au développement du portefeuille de clients industriels, en vue de leur proposer notre savoir-faire en termes de conception et de réalisation de solutions industrielles. Vous mettrez en oeuvre une démarche de prospection et contacterez les industriels afin de proposer des solutions adaptées à leurs attentes. Vous établirez également des offres commerciales répondant à leurs besoins et suivrez l'aboutissement de ces propositions jusqu'à la commande. Vous aurez en charge les missions suivantes :

Définir un plan de prospection et identifier les cibles commerciales dans l'industrie.
Créer, maintenir, mettre à jour et qualifier une base de prospects.
Créer les outils nécessaires à la bonne exécution de votre mission, notamment au niveau de la prospection, de la base de données client, etc.
Prospecter par téléphone et courriel pour la prise de rendez-vous en vue de présenter notre offre commerciale.
Identifier les besoins des clients et proposer les solutions.
Établir des propositions commerciales, les relancer, négocier et signer des projets concrets.
Assurer des reportings internes.

Votre Profil :

De formation BAC+2 à Bac +3, vous êtes dynamique et êtes considéré(e) comme un(e) véritable développeur(se) commercial(e). Des connaissances dans le milieu de l'industrie sont un plus, principalement dans les milieux de l'énergie et de l'automatisme. Pour ce poste de cadre, votre autonomie, vos qualités rédactionnelles, ainsi que votre aisance à l'oral seront des atouts majeurs. Vous êtes curieux(se), rigoureux(se), force de proposition, doté(e) d'un bon relationnel et du sens du travail en équipe. Votre sens de l'écoute et votre goût du challenge commercial seront de véritables atouts.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Salaire : selon profil et expérience
Lieu : Strasbourg (67)

Référence

24071712240

Date de publication

17/07/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

Strasbourg

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI