



Technico-commercial(e) (H/F) Châlons-en-Champagne Châlons-en-champagne, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Technico-commercial(e) (H/F) Châlons-en-Champagne

Votre mission :

Sous la responsabilité du directeur de site, vous serez l'interlocuteur auprès de la clientèle, des fournisseurs et des différents organismes.

- Développer l'activité commerciale par la recherche de nouveaux clients/fournisseurs
- Développer et fidéliser les comptes existants
- Analyser les besoins et attentes des clients, les conseiller et proposer des solutions techniques et financières adaptées
- Négocier et formaliser les contrats entre la société et ses clients/fournisseurs
- Organiser et s'assurer du respect des prestations négociées
- Gestion des problématiques des clients/fournisseurs et veiller à leur satisfaction
- Analyse du marché en développant les indicateurs et identifier les fluctuations
- Définir les offres et priorités commerciales

Votre Profil :

Vous êtes diplômés d'un BTS commerce, d'un DUT commerce ou d'une école de commerce et justifiez d'au moins 2 ans d'expériences et vous disposez d'un excellent sens du relationnel et de la négociation, ce poste est fait pour vous !

La maîtrise de la l'anglais et de l'espagnol est indispensable (Niveau C1 minimum)

Personne curieuse avec l'envie d'apprendre et mobile car il y aura des déplacements réguliers

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaire : selon profil et expérience

Lieu : Châlons-en-Champagne (51)

Référence

24072309370

Date de publication

23/07/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

Châlons-en-champagne

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI