



## Technico-Commercial Itinérant en Matériaux de Construction H/F Herblay-sur-seine, Ile-de-france

Vous avez une expérience de la vente dans le secteur des matériaux de construction et vous souhaitez intégrer une entreprise familiale et en pleine croissance, alors ce poste vous intéresse.

Nous recherchons pour l'un de nos clients, spécialiste de la distribution de matériel du bâtiment, son ou sa prochain(e) technico-commercial(e).

Cette entreprise, à taille humaine avec ses 3 agences situées dans le 95 présente un CA en constante progression et des projets de développements internes et externes. Après plus de 50 ans d'expérience, elle représente pour les professionnels comme pour les particuliers d'Île-de-France et de l'Oise LE généraliste pour tous les produits et l'outillage du bâtiment, avec 500 000 articles référencés !

Ses atouts : ses entrepôts, magasins et show-rooms qui répondent à tous les besoins et son personnel qualifié qui apporte tous les conseils en gros oeuvre et en second oeuvre, en matériaux de construction, en carrelage, en sanitaire et en chauffage.

### Technico-Commercial Itinérant en Matériaux de Construction H/F

#### Votre mission :

Vous serez rattaché(e) à l'agence d'HERBLAY et vous serez chargé(e) de développer la clientèle d'entreprises générales du bâtiment sur les départements du 95 et proche 78.

Au sein de l'équipe et sous la direction de la directrice des ventes, votre mission sera de :

- Développer et entretenir son portefeuille clients.
- Prospecter une nouvelle clientèle.
- Conclure des ventes.
- Etablir des devis.
- Promouvoir les offres commerciales.
- Négocier et suivre les commandes fournisseurs

Vous serez amené(e) à passer régulièrement à l'agence d'Herblay pour rencontrer des clients et rendre compte de votre activité.

#### Votre Profil :

NIVEAU DE FORMATION : Bac Pro minimum

#### COMPETENCES TECHNIQUES - SAVOIR FAIRE :

- Connaissances indispensables des produits de matériaux de construction
- Expériences techniques dans le secteur de construction

#### APTITUDES PROFESSIONNELLES - SAVOIR ETRE :

- Vous êtes dynamique, disponible, rigoureux et à l'écoute du client

NIVEAU D'EXPERIENCE : Expérience commerciale sédentaire ou itinérant dans le domaine du bâtiment de 5 ans

Permis B exigé

#### Conditions d'emploi :

#### Référence

24072419530

#### Date de publication

24/07/24

#### Entreprise

Ambition Way

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

Herblay-sur-seine

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI

La fourchette de rémunération comprend une rémunération brute annuelle fixe de 32 500euros (2500euros brut mensuel sur 13 mois) fonction de l'expérience et de la compétence demandée et est complétée par une prime mensuelle brute dont le montant varie de 60euros à 1150euros selon le niveau d'objectif atteint.

Mutuelle, paniers repas, véhicule commercial électrique, téléphone, ordinateur portable

Des formations complémentaires seront proposées.