



Directeur commercial (H/F) épernay, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Pour notre client implanté dans la Marne, une petite structure connue historiquement depuis plus de 100 ans et spécialisée dans la fabrication et la distribution de produits nobles pour le marché du Champagne, nous recherchons un Responsable Commercial Grands Comptes H/F.

Nous recherchons un(e) :

Directeur commercial (H/F)

Votre mission :

Rattaché au directeur de l'entreprise, les missions sont les suivantes :

- Développer et entretenir des relations avec la clientèle existante
- Accompagner les clients, les conseiller, et veiller à leurs satisfaction
- Prospecter les secteurs suivants : Val d'Oise, Alsace, Champagne-Ardenne (70% d'existant)
- Gestion des grands comptes (CA de 10MEUR annuel)
- Animation de 2 commerciaux (définir la stratégie commerciale, comptes rendus, reporting...)
- Etablir les devis et les contrats
- Vendre les produits de l'entreprise
- Conduire des études et des analyses de marché
- Gérer les problématiques des clients
- Suivi et relance de vos prospects et clients

Des déplacements sont à prévoir en région Alsace et Val-de-Loire (1 fois par mois).

Vous assurerez une présence quotidienne à l'agence.

Votre Profil :

Vous êtes un Responsable Commercial ou Grands Comptes avec 15 ans d'expérience et vous justifiez d'une expérience d'au moins 8 ans dans le commerce BtoB et idéalement dans le monde viti/vinicole.

Vous avez un savoir-être au vu d'une clientèle exigeante et vous êtes doté d'un bon relationnel, rigoureux et pointilleux.

Vous avez l'habitude de travailler avec des maisons de champagne

Vous avez la gestion d'un portefeuille de minimum 10MEUR dans les consommables (cartons, habillages, capsules, imprimerie, machines spéciales, etc)

Vous préférez travailler dans une petite structure, avec une expertise dans le domaine du vin ou du champagne.

Votre sens du relationnel et de la négociation sera un atout précieux.

Vous êtes capable d'encadrer 2 commerciaux

Ne tardez pas à postuler ! Une offre rare à ne pas laisser passer.

Conditions d'emploi :

Référence

24080616200

Date de publication

06/08/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

épernay

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI

Lieu : Épernay (51)

Avantages :

- Un véhicule de fonction
- Variable sur objectif

Remunération :

55kEUR /65kEUR fixe + variable 20kEUR = package 85kEUR +