



## Attaché Technico-Commercial (H/F) Antony, Ile-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client, entreprise spécialisée dans la menuiserie extérieure PVC et Aluminium est à la recherche d'un Attaché Technico-Commercial (H/F) pour la zone IDF

Nous recherchons un(e) :

### Attaché Technico-Commercial (H/F)

#### Votre mission :

Dans le cadre de la stratégie développée par le responsable d'agence, prospecter, négocier et agrandir le portefeuille client. L'Attaché Technico-Commercial (ATC) doit créer, entretenir et développer un volume d'affaires et de marge en cohérence avec la stratégie de l'entreprise déclinée localement. Il est l'interlocuteur commercial vis à vis des partenaires.

#### Missions Principales :

##### Gestion des devis et suivi des partenaires :

- Sortir les listings des devis (en cours, perdus, gagnés) et faire le point avec chaque partenaire.
- Prendre rendez-vous avec les entreprises pour la prise de cote en cas de réhabilitation.
- Analyser et transmettre les demandes de devis au bureau d'études.
- Suivre les devis avec les partenaires, analyser leurs besoins et proposer des solutions techniques et financières.
- S'informer régulièrement sur la concurrence pour proposer la meilleure offre.
- Transmettre les informations et ordres de fabrication au service ADV lorsque l'affaire est gagnée.
- Vérifier la solvabilité des clients avec le service financier.
- Gérer les affaires dans Diapason (gagné, perdu).
- Passer les commandes gagnées dans Diapason.
- Alerter les clients en cas de problèmes de livraison avec le service logistique.
- Relancer les partenaires pour les retards de paiement avec le service recouvrement.
- Transmettre les messages qualité au responsable SAV pour les actions nécessaires.
- Prescription des bailleurs et partenaires.
- Se tenir informé de l'évolution des produits et des réglementations.
- Entretenir et agrandir le réseau professionnel.

##### Animation / Encadrement :

- Présenter les produits de la marque aux nouveaux partenaires.
- Être présent lors de la pose de la menuiserie témoin.
- Participer à une réunion annuelle avec certains prestataires pour faire un point sur le chiffre d'affaires de l'année écoulée.

##### Gestion / Finance :

- Transmettre mensuellement au contrôle de gestion une prévision de facturation pour les trois mois à venir.

Suivre mensuellement l'activité commerciale par rapport aux objectifs annuels.

Suivre les créances.

##### Qualité :

Remonter les informations en cas de défauts produits.

#### Référence

24080716470

#### Date de publication

07/08/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

Antony

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Environnement :  
Participer à la présentation des fenêtres écologiques.

**Votre Profil :**

Profil recherché :

Niveau minimum de formation / expérience requis :

- CAP menuisier avec expériences dans le commerce ou profil commercial avec une expérience dans la menuiserie extérieure PVC et Alu.

Le profil recherché doit :

- Maîtriser les principes de mise en oeuvre selon la pose en neuf ou rénovation
- Connaître de la terminologie de la menuiserie et de son environnement
- Savoir lire un plan et les descriptifs associés
- Connaître les bases de la réglementation acoustique thermique AEV sécurité et incendie.

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Antony (92)