



Technico-commercial H/F - Rouen Rouen, Normandie

Nous sommes au coeur de tous les lieux qui comptent. En tant que fournisseur mondial de premier plan sur le marché des solutions d'accès pour les écoles, les banques, les aéroports, les hôpitaux, les hôtels et bien d'autres, nous permettons des déplacements fluides dans des lieux sécurisés, sûrs et durables.

Notre travail est IMPORTANT. VOUS êtes important. Nous fournissons à nos employés les outils nécessaires pour développer leur carrière. Avec environ 16 000 employés dans le monde, CHAQUE membre de l'équipe contribue à notre mission et peut faire une différence positive. En travaillant comme une seule équipe au niveau mondial, nous continuons à faire croître l'entreprise, à grandir ensemble et à nous développer. Construisez votre carrière avec nous !

Dormakaba recherche pour l'une de ces filiales, la société Fermatic un(e) :

Technico-commercial H/F - Rouen

Votre mission :

Il/Elle va avoir la responsabilité de la région Rouennaise et la Picardie pour le développement du portefeuille de clients déjà existant, les visites clients afin d'évaluer les travaux à chiffrer et la prospection de nouveaux clients.

Un travail qui compte : vos tâches

- Apporter des réponses commerciales et techniques au portefeuille clients actuel, réaliser des audits et des devis
- Développer le portefeuille de clients déjà existant et générer du nouveau business
- Visiter les sites clients afin d'évaluer les travaux à chiffrer : prise de cote, matériel à mettre en place, temps de travail nécessaire sur site, et les moyens à mettre en place
- Faire de la prospection commerciale auprès des clients existants et prospecter des nouveaux clients
- Réaliser l'objectif de commandes et de facturation fixé par la hiérarchie
- Veiller à la satisfaction des clients

Votre Profil :

Une expérience qui compte : vos compétences :

- Issu(e) d'une formation technique, vous justifiez d'une expérience de 2-3 ans minimum
- au poste technico-commercial
- Vous maîtrisez les outils informatiques courants (Word, Excel)
- Vous avez une bonne approche commerciale, sens de service clients
- Vous êtes rigoureux(se), doté(e) d'une bonne aisance relationnelle et organisé(e)

Conditions d'emploi :

Localisation : agence à Saint-Jacques-sur-Darnétal, à 10km du centre de Rouen.

Référence

240820083021

Date de publication

20/08/24

Entreprise

Dormakaba France

Région

Normandie

Ville

Rouen

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI