



COMMERCIAL MAISONS INDIVIDUELLES H/F

La Rochelle, Pays-de-la-loire

Constructeur de maisons individuelles, acteur incontournable depuis plus de 100 ans et adossé à un Groupe présent dans plus de 60 départements, recherche, pour son agence de La Rochelle et dans le cadre de son développement, un :

COMMERCIAL MAISONS INDIVIDUELLES H/F

Votre mission :

Sur un secteur porteur et dynamique vous êtes rattaché au responsable de secteur, vous disposez d'un haut niveau d'autonomie, vos missions principales sont les suivantes :

- Assurer sur votre zone géographique, le développement commercial de la société sur une cible de prospects particuliers,
- Exploiter les contacts fournis par l'entreprise et ceux issus de votre prospection,
- Identifier les besoins des clients, réaliser la recherche foncière, l'aide au financement ainsi que la négociation, jusqu'à la signature des contrats,
- Créer et développer un réseau de prescripteurs,
- Suivre et analyser l'évolution de vos dossiers et assurer un reporting régulier à votre manager,
- Coordonner vos actions avec les services administratifs et techniques,
- Participer aux salons, organiser des portes ouvertes

Votre Profil :

De formation commerciale et/ou bénéficiant d'une expérience réussie de 5 ans, en lien avec une clientèle similaire ou transférable, vous faites la différence par votre dynamisme commercial auquel s'ajoute votre sens du challenge, nécessaire au développement d'un secteur commercial à fort potentiel.

Les candidatures disposant d'une expérience autre, mais dont le potentiel commercial sera clairement identifié, feront l'objet d'une attention toute particulière.

Doté d'un capital confiance important, vous êtes efficace sur des sujets de gestion, d'écoute active, de négociation et de closing, le tout dans un secteur d'activité concurrentiel, au sein duquel cette entreprise a su développer une image forte de qualité, de proximité et de sens du service client.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Localisation : La Rochelle (17)

Vous souhaitez intégrer une PME " à taille humaine ", qui offre une grande proximité avec ses collaborateurs, proposant un système de rémunération motivant et attractif (fixe primes commissions), ainsi que d'outils adaptés à votre position nomade (tél. mobile, ordinateur portable, véhicule, carte essence), alors n'attendez plus, et envoyez-nous votre candidature !

Référence

24082008312

Date de publication

20/08/24

Entreprise

Privat Bati Concept

Région

Pays-de-la-loire

Ville

La Rochelle

Secteur

Immobilier

Type de contrat

- Temps plein
- CDI