



Chargé d'affaires Pompage - (H/F) Nice, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client est un leader du marché spécialisé dans les solutions énergétiques. Poste basé dans le secteur géographique suivant : Roussillon, Provence, Alpes Maritimes

Nous recherchons un(e) :

Chargé d'affaires Pompage - (H/F)

Votre mission :

Nous recherchons un chargé d'affaires en pompage pour réaliser les missions suivantes :

- Réaliser des études techniques requises, dimensionner les ressources nécessaires (humaines et matérielles) et planifier les prestations avec les Responsables Techniques et Exploitants tout en assurant la conduite des équipiers sur les chantiers.
- Animer son portefeuille clients, prospection et fidélisation, devis, prise de commande, suivi de chantier... Gérer la prise en charge personnalisée et globale de la relation client de votre segment d'activité (analyse du besoin, connaissance produit, techniques de vente, ...
- Identifier les nouvelles cibles et assurer la promotion de la société, des produits et des services.
- Être garant de la réalisation des objectifs de CA pompage
- Professionnel de l'ingénierie fluide, être en veille permanente sur les évolutions techniques et produits de son métier. De fait, vous maîtrisez l'emploi des matériels dans les environnements divers que vous aurez à pratiquer
- Agir dans le respect des politiques de prix fixés par le Directeur Commercial et Marketing, de marge et d'encours en collaboration avec le Directeur d'Agence concerné compte tenu du contexte concurrentiel : négocier les conditions tarifaires et les conditions de règlement, analyser les pertes d'affaires ainsi que les réussites commerciales.
- Participer avec le Directeur d'Agence à la bonne gestion de l'encours client (gestion de litiges, évaluation financière des clients, relance règlement ...) de ses opérations.
- Renseigner le CRM à la suite de ses contacts commerciaux, physiques en agence ou téléphoniques.

Votre Profil :

Formation : Bac+5 de type Ecole d'Ingénieur ou Master 2 Hydrogéologie/ Géotechnique.

Expérience : Gestion d'affaires dans le domaine du pompage, rabattement de nappes, fondations spéciales, gestion d'appels d'offres...

Logiciels : DAO/CAO, Autocad...

Savoir-être : Exemplarité, rigueur, combativité commerciale, résistance au stress, autonomie, écoute, affirmation personnelle, goût du challenge.

Savoir-faire : Gestion des priorités et capacités d'organisation, connaissances techniques.

Si cette opportunité correspond à vos attentes et aspirations alors faites-nous parvenir votre candidature via cette annonce ou sur LinkedIn, Elise STORME, recruteuse ENERGIE étudiera cette dernière de manière confidentielle et reviendra vers vous dans les plus brefs délais pour un suivi personnalisé de votre projet.

Référence

24092310060

Date de publication

23/09/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Nice

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Nice (06)