

Technitoit, spécialiste français de la rénovation de l'habitat recherche ses talents de demain !

Rejoignez nous !

Notre ambition de développement étant toujours plus forte, nous recherchons aujourd'hui pour notre agence notre futur(e) :

Commercial habitat H/F - Lille

Votre mission :

Votre job ! Au sein d'une équipe de passionnés, vous êtes en charge de commercialiser des solutions en rénovation de l'habitat auprès d'une clientèle de particuliers.

Votre mission principale est de développer et fidéliser votre portefeuille clients :

- Préparation des RDV en suivant la stratégie commerciale
- Visites en direct des prospects et clients de votre secteur
- Négociation commerciale et élaboration des contrats
- Participation aux foires, salons, galeries marchandes
- Prise en charge des rendez-vous fournis par le siège après période d'essai

Votre Profil :

Au-delà d'un diplôme ou d'une expérience, nous recherchons avant tout une personnalité débordante d'énergie, un fonceur dans l'âme porté par le goût du challenge et souhaitant s'investir dans notre société. 100% de nos directeurs d'agence et associés ont débuté comme commerciaux, pourquoi pas vous ?!

Permis B en cours de validité exigé.

Conditions d'emploi :

Nous rejoindre c'est :

Une formation et un accompagnement de qualité qui vous permettra d'être rapidement autonome

Des challenges motivants

Une rémunération attractive et commissions non plafonnées (salaire moyen annuel : 45Keuros)

Mutuelle

Un véhicule de société.

Une équipe dynamique pour vous épauler

Et surtout ! Des possibilités concrètes d'évolution interne qui vous permettrons d'ici quelques années de devenir directeur d'agence ou futur associé !

Rejoignez nous !

Type d'emploi : CDI, Temps plein

Rémunération : 30 000,00euros à 60 000,00euros par an

Lieu du poste : Lille

Référence

24111917500

Date de publication

19/11/24

Entreprise

Technitoit

Région

Hauts-de-france

Ville

Lille

Secteur

Bâtiment Second Oeuvre

Type de contrat

- Temps plein
- CDI