



Sales Manager - Europe Centrale et de l'Est (H/F) Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Sales Manager - Europe Centrale et de l'Est (H/F)

Votre mission :

En tant que Junior Sales Manager, vous jouerez un rôle essentiel dans le développement de la croissance commerciale au sein de la région Europe Centrale et de l'Est. Vous serez en contact direct avec les clients et partenaires tout en acquérant les meilleures pratiques de vente dans un environnement dynamique. Ce poste s'adresse aux jeunes professionnels ambitieux souhaitant bâtir une carrière dans le domaine commercial.

Vos responsabilités :

- Gestion du territoire : Élaborer et mettre en oeuvre des plans de vente stratégiques pour atteindre et dépasser les objectifs commerciaux dans la région.
- Gestion de la relation client : Établir et maintenir des relations solides avec les comptes clés, distributeurs et partenaires afin de comprendre leurs besoins et garantir leur satisfaction.
- Analyse du marché : Réaliser des recherches approfondies pour identifier les tendances, la concurrence et les opportunités de croissance dans la région.
- Prévisions de vente : Collaborer avec les équipes transverses pour fournir des prévisions de ventes précises, des propositions budgétaires et des rapports d'analyse.
- Expertise produit : Rester à jour sur les tendances et innovations du secteur afin de valoriser les produits auprès des clients.
- Collaboration interdépartementale : Travailler étroitement avec les équipes marketing, support technique et autres départements pour assurer une approche cohérente et orientée client.

Votre Profil :

Diplôme en Commerce, Ingénierie ou domaine connexe (un MBA est un plus).
Première expérience (apprentissage ou 1 à 2 ans) dans la vente industrielle ou la gestion de comptes.
Excellentes compétences relationnelles et capacité à bâtir des relations de confiance.
Dynamique, curieux, et motivé par un environnement international.

Maîtrise de l'anglais exigée ; la connaissance d'une langue régionale (ex. polonais, roumain) est un atout.

Si vous souhaitez débiter votre carrière commerciale dans un cadre stimulant et international, rejoignez-nous à Modène pour contribuer au développement de nos activités en Europe Centrale et de l'Est !

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Disponibilité pour des déplacements fréquents dans la région (environ 40-50 % du temps).

Référence

24112012050

Date de publication

20/11/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Aix-en-provence

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)