



## Manager des Ventes F/H Albi, Occitanie

Envie de rejoindre une enseigne aux aménagements intérieurs uniques ?

Rejoignez Mobalpa, acteur incontournable du mieux-vivre pour l'habitat !

Reconnu comme l'un des leaders européens de l'aménagement (280 magasins en France et en Europe), Mobalpa conçoit des espaces de vie sur-mesure uniques (cuisine équipée, salle de bains, dressing, meuble d'entrée, bibliothèque,...), pour ses clients, qui marquent par leurs designs élégants et leurs styles affirmés depuis plus de 75 ans.

Postulez et intégrez le magasin d'Albi pour accompagner nos futurs clients dans leur projet d'aménagements intérieurs.

Nous recherchons un(e) :

### Manager des Ventes F/H

#### Votre mission :

La mission d'un manager des ventes est de booster une équipe de vendeurs-concepteurs et la mener au succès ! Leader, vous animez et motivez vos collaborateurs au quotidien.

Rattaché au directeur du magasin, vous développez la performance commerciale de votre équipe, au sein d'une enseigne qui propose des produits fabriqués au coeur des Alpes françaises.

Vous êtes en charge de la politique commerciale ainsi que du suivi des indicateurs.

Vous participez au recrutement et à l'intégration des membres de votre équipe.

Passionné par la vente, vous leur transmettez votre savoir-faire commercial et les formez notamment à notre méthode de vente afin d'assurer leur montée en compétences.

Votre objectif ? Faire de vos collaborateurs de véritables ambassadeurs de la marque qui répondent de manière unique aux attentes et besoins de nos clients.

Assurer la faisabilité technique des dossiers vendus dans une optique de satisfaction clients. Créer un esprit d'équipe et fidéliser vos collaborateurs.

Soutenir et encourager votre équipe dans l'atteinte de ses objectifs et de ceux du magasin. Révéler le potentiel de chacun et valoriser les réussites.

#### Votre Profil :

Vous avez la fibre managériale, aimez l'aménagement intérieur ainsi que la décoration et souhaitez relever des challenges !

Votre expertise métier et votre exemplarité font de vous un manager de proximité reconnu et légitime auprès de votre équipe.

Vos atouts pour réussir ? Vous avez le sens de l'écoute, et savez instaurer une relation de confiance et personnalisée avec chacun. Vous exercez un leadership à la fois bienveillant et exigeant qui fait progresser et fidélise votre équipe.

Ça vous tente ? Rejoignez-nous pour fédérer et animer votre dream team !

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI - 35.0h/semaine

Tickets restaurant - Roulement samedi - Voiture de fonction - Primes

Vous évoluerez au sein d'un environnement convivial et bénéficierez d'une rémunération attractive qui valorise votre performance.

Rémunération : entre 30Keuros et 55Keuros brut annuel déterminée selon votre expérience (composée d'un fixe et d'une variable)

#### Référence

24112212440

#### Date de publication

22/11/24

#### Entreprise

Mobalpa Albi

#### Région

Occitanie

#### Ville

Albi

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein

- CDI

Lieu : Albi (81)