



## Business Developer Sédentaire (H/F) Gémenos, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

### Business Developer Sédentaire (H/F)

#### Votre mission :

Au sein d'une équipe engagée et sous la responsabilité du Chef des Ventes, vous jouerez un rôle essentiel dans le développement de l'activité commerciale :

Prospection et gestion des relations clients :

- Identifier et prospector des clients cibles grâce à une stratégie multi-canaux (téléphone, mails, réseaux sociaux).
- Établir une stratégie de contacts claire et cohérente avec les responsables de comptes.
- Répondre avec précision aux questions des clients et établir des interactions constructives pour renforcer les relations commerciales.

Mise en avant des services et produits :

- Collaborer avec les responsables de comptes pour concevoir et lancer des campagnes ciblées.

- Mettre en avant les atouts de l'entreprise et de ses marques.

Gestion des données et des outils :

- Maintenir à jour la base de données CRM et gérer efficacement les informations produit.
- Analyser et fournir des retours pertinents sur les campagnes menées.

#### Votre Profil :

- Expérience réussie dans un rôle similaire ou en prospection commerciale.
- Aisance avec les outils CRM et les outils numériques.
- Bon niveau d'anglais professionnel, écrit et oral.
- Appétence pour les défis, avec une réelle motivation à intégrer une entreprise dynamique et innovante.

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Gémenos (13)

#### Référence

24120216140

#### Date de publication

02/12/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Paca

#### Ville

Gémenos

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI