



Commercial Pièces Poids Lourds (H/F) Brest, Bretagne

Nous recrutons pour le compte d'un acteur majeur de la distribution indépendante de pièces détachées et de la réparation automobile et poids lourds.

Présente à l'échelle nationale avec plusieurs milliers de collaborateurs, cette entreprise reconnue pour son expertise et ses solutions innovantes offre un environnement de travail dynamique et des perspectives d'évolution intéressantes.
Si vous souhaitez évoluer dans une entreprise leader du secteur et relever de nouveaux défis, contactez nous pour plus d'informations !

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Commercial Pièces Poids Lourds (H/F)

Votre mission :

Rattaché(e) au Chef de Ventes, vous serez responsable de la gestion et du développement de votre portefeuille clients en tant que Commercial(e) Pièces Poids Lourds (H/F). Vos principales missions consisteront à :

- Promouvoir et vendre les produits dédiés aux poids lourds (équipements d'atelier, outillage, EPI, carrosserie, pièces techniques, etc.).
- Développer et fidéliser un portefeuille clients.
- Augmenter le chiffre d'affaires tout en respectant les objectifs fixés par votre hiérarchie.
- Collecter et analyser des informations clés sur votre secteur : état de la concurrence, potentiel de marché, parts de marché de nos produits comparées à celles des concurrents.
- En ligne avec la politique de l'entreprise, vous veillerez à garantir une haute qualité des produits et à satisfaire les attentes de leurs clients.

Votre Profil :

Issu(e) d'une formation ventes ou techniques de commercialisation, vous justifiez d'une première expérience significative dans le secteur poids lourds acquis dans un environnement B to B.

Vous êtes reconnu(e) pour votre esprit d'analyse et de synthèse, votre réactivité et votre implication au quotidien.

Du fait des déplacements en clientèle, le permis B est indispensable.

Possibilité d'évolution au sein du groupe et formation tout le long de votre carrière !

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Référence

24120412390

Date de publication

04/12/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Bretagne

Ville

Brest

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : Brest (29)