

Nous sommes au coeur de tous les lieux qui comptent. En tant que fournisseur mondial de premier plan sur le marché des solutions d'accès pour les écoles, les banques, les aéroports, les hôpitaux, les hôtels et bien d'autres, nous permettons des déplacements fluides dans des lieux sécurisés, sûrs et durables.

Notre travail est IMPORTANT. VOUS êtes important. Nous fournissons à nos employés les outils nécessaires pour développer leur carrière. Avec environ 16 000 employés dans le monde, CHAQUE membre de l'équipe contribue à notre mission et peut faire une différence positive. En travaillant comme une seule équipe au niveau mondial, nous continuons à faire croître l'entreprise, à grandir ensemble et à nous développer. Construisez votre carrière avec nous !

Nous sommes à la recherche de notre futur(e) :

Chef de Secteur H/F

Votre mission :

Vous serez en charge de la relation commerciale d'un portefeuille de clients Grands Comptes existants et potentiels sur des produits concernant l'équipement de la porte (ferme-porte, antipanique, ouvre-porte, verrouillages, cylindres mécaniques, ...).

Un travail qui compte : vos tâches

- Être responsable du chiffre d'affaires, de sa progression et de la marge sur le secteur Normand soit : Calvados (14), Eure (27), Eure et Loir (28), Manche (50), Orne (61), Seine Maritime (76)
- Faire progresser les ventes directes et indirectes des clients actuels et futurs : quincailliers généralistes, de bâtiment, installateurs (menuisiers et serruriers) et utilisateurs finaux
- Assurer un relationnel de haut niveau et la formation continue des collaborateurs de nos clients aux produits Dormakaba.
- Suivre les chantiers importants avec l'équipe de prescription
- Être en collaboration étroite avec ses collègues afin de promouvoir l'ensemble des gammes Dormakaba dans toutes les activités
- Être responsable du service après-vente sur le plan technique et commercial
- Participer activement aux démarches de recouvrement des impayés

Votre Profil :

Une expérience qui compte : vos compétences

- Equivalence école de commerce ou expérience pro équivalente dans un poste similaire
- 5 ans minimum dans une fonction commerciale dans le secteur de la quincaillerie, ferme portes, ou contrôle d'accès.
- Animation d'un réseau de distribution professionnel
- Connaissance des installateurs dans le second oeuvre du bâtiment, idéalement la menuiserie

Conditions d'emploi :

Le Poste est basé en Région Normande à Rouen

Référence

24122408306

Date de publication

24/12/24

Entreprise

Dormakaba France

Région

Normandie

Ville

Rouen

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI